

第19期プロコン育成塾 受講生募集

プロコン育成塾（兵庫県中小企業診断士協会主催）は、過去18年間で233名（うち現独立者141名）の修了生を輩出してきました。プロレベルの経営コンサルティング能力を身につけたいとお考えの皆様、奮ってご参加ください。



プロコン育成塾のミッション

「中小企業を変革できる志あるプロコンを増やし、日本の未来を切り拓く」

当塾の特長

【実力派診断士による充実した講義】

- ◆民間主体で活動している実力派中小企業診断士が、クライアント開拓や経営コンサルティングの具体的な進め方など実践的なノウハウを伝授します。
- ◆コンサルタントの基本となる「聴く・質問する・話す・書く・診る・創る・獲る」スキルを毎回の講義で学び、グループワーク、演習等で磨きます。
- ◆当塾の発足以降、脈々と受け継がれ、磨かれてきたノウハウが詰まったオリジナルテキストを提供します。
- ◆欠席の場合にも安心のサポート体制があります。

【独力で挑む経営診断実習】

- ◆講義と並行して、担当講師の指導のもとで企業訪問から診断報告書の作成、報告会開催までの過程を一人で担う経営診断実習があります。
- ◆全てを独力で遂行することで、プロコンのやりがいや厳しさを体験できます。
- ◆実習と講義は連動しており、実習の経過を講義の場で共有する機会が多数あります。そこでの講師陣からの助言や、塾生同士の議論などにより、新たな気づきや視点が得られます。

開催概要

日時：2023年8月19日(土)～2024年2月10日(土) 9:30～17:00/18:40

*上記は講義の開催期間です。経営診断実習は9月から翌1月までの期間で実施します（詳細裏面）。

場所：神戸市産業振興センター（神戸市中央区東川崎町1-8-4）

定員：15名（先着順）

募集期間：2023年5月28日(日)～6月30日(金)*定員になり次第、締め切ります。

受講料：中小企業診断協会 都道府県協会正会員＝220,000円、非会員＝242,000円（税込）

対象者：①開業後、概ね2、3年未満の独立中小企業診断士

②近い将来、独立を予定している企業内中小企業診断士

プロコンレベルの力の習得を目指し、開講から最終の診断報告まで、

強い向上意欲で取り組んでくださる方

申込方法

- 受付開始は5/28(日)午前10時です。申し込みは専用フォーム（下記URL）からお願いします。

URL（QRコードもご利用ください）：<https://ssl.form-mailer.jp/fms/d66986e9660076>

- 申し込み後、事務局より振込口座をご連絡します。6月末までに受講料を振り込んでください。

振り込みをもって、申し込み完了とさせていただきます。

※振り込み後に申込者ご自身の都合で受講を取り消される場合には、所定のキャンセル料を頂戴します。

※災害や感染症などやむを得ない事情で開催できない場合は受講料を返金いたします。

- お問合せ先：プロコン育成塾事務局（日野）TEL：090-7705-2077 E-mail：info2@procon-hg.com



主催：一般社団法人 兵庫県中小企業診断士協会

プロコンの能力を身につけたい方

講師紹介

プロコン育成塾 塾長 小畑 秀之	
	食肉メーカーにて焼肉レストランや食肉小売店等に対する提案営業に従事。その後、経営コンサルティング会社にて社員研修等の営業に携わる。2004年、中小企業診断士取得に伴い独立。2008年に株式会社そだてるを設立。現在は、「従業員が幸せになる経営」をテーマに掲げ、中小企業のコンサルティングや社員研修を行っている。当塾第2期修了生。
 伊藤 康雄	新聞社に21年間勤務後、2008年に独立。中小企業の組織変革と自律型人材の育成に関する支援を中心に、コンサルティングやセミナー・研修を展開。令和4年5月まで（一社）兵庫県中小企業診断士協会副会長を務める。当塾第3期修了生。
 西口 延良	都市銀行16年、中小企業支援機関9年の勤務を経て2015年に独立。財務改善や資金繰り支援を専門分野とし、地域密着をコンサル理念に掲げて中小企業の支援に従事する。当塾第5期修了生。
 東松 英司	技術系大手の新規事業部門勤務を経て2011年に独立。「人が輝く経営」をテーマに「人と企業の成長プラン策定」や「目標必達の仕組みづくり」などの支援を手掛ける。当塾第7期修了生。
 加藤 慎祐	電機メーカーでの勤務を経て、2014年よりコンサルティング業に従事。製造業を中心に、事業計画から現場改善までの支援を行っている。当塾第11期修了生。
 井上 陽介	公務員、ビルメンテナンス会社等を経て、2018年にビー・コンサルティング開業。創業から事業再生まで、企業のライフステージに応じた経営支援に取り組む。当塾第14期修了生。
 柳 辰雄	消費財、生産財メーカー等の営業職として18年間勤務した後、2009年に独立。製造業の営業力強化支援をテーマとし、営業計画の実行支援、人材育成等に従事する。当塾第4期修了生。
 中村 佳織	プロモーション企画会社を経て、2011年に独立。売上アップ・販売促進をメインテーマに研修・セミナーを全国にて年間150回程度実施している。当塾第6期修了生。
 吉田 喜彦	営業職、技術職、経理職を経験した後、2013年に39歳で独立。管理会計をベースにした分析、企業の身の丈にあった戦略策定・実行を支援する。当塾第8期修了生。
 橋本 祐樹	会計事務所、建設コンサルタント会社を経て2015年に独立。企業の経理・財務担当の経験に基づき、銀行交渉や資金繰りの自走化を支援する。当塾第12期修了生
 只野 由晃	大企業での経営企画業務と中小企業への経営支援に携わる二刀流診断士。パン店・スーパー・食品資材卸・カレー製造業の経営改善、居酒屋の創業支援、食品小売店の新規事業開発等の実績がある。当塾第16期修了生

第19期講義スケジュール

	日時	カリキュラム	内容	講師
第1回	8/19 (土) 9:30~17:00	開講式	オリエンテーション、自己紹介	—
		開講講義	プロコンとしてのミッション・心構え、プロコンの基本要件と能力開発、中小企業のコンサルティングニーズの把握と対応、経営診断の全体像	小畑塾長
		講義①	中小企業コンサルティングの具体的な進め方	柳講師
		個別アドバイス	プロコンとしての「スキルの洗い出し」	全講師
第2回	9/2 (土) 9:30~18:40	講義②	中小企業特有の財務診断	西口講師
		講義③	業種別（製造、飲食・サービス、建設）の着眼点と分析のセオリー	加藤/吉田/井上講師
		グループワーク	ヒアリングについての講義+ワーク	橋本講師
		講義④	本質的原因の掴み方	東松講師
第3回	10/7 (土) 9:30~17:00	講義⑤	改善提案、診断ストーリーの組み立て	東松講師
		グループワーク	原因分析、改善提案、診断ストーリーの体験ワーク	只野講師
		個別アドバイス	プロコンとしての「スタートアッププラン」	全講師
		講義⑥	プロコンに求められる文章力・書類作成能力	伊藤講師
第4回	10/21 (土) 9:30~17:00	講義⑦	説得力を高めるプレゼンテーション方法、セミナー・研修	中村講師
		プレゼン演習	経営診断実習 中間報告（診断サマリー）のプレゼンテーション演習	全講師
		講義⑧-1	プロコンの商品づくりと仕事のとり方（1st、2ndステージ）	井上講師
		講義⑧-2	プロコンの商品づくりと仕事のとり方（3rdステージ、質疑応答）	小畑/伊藤/柳講師
第5回	11/11 (土) 9:30~17:00	グループ討議	経営診断実習の経過報告と今後の方向性（診断サマリー）	全講師
		経営診断報告演習	経営診断実習先での最終報告会を想定したプレゼンテーション演習	全講師
第6回	12/16 (土) 9:30~18:30 12/17 (日) 9:30~17:00	経営診断報告演習	経営診断実習先での最終報告会を想定したプレゼンテーション演習	全講師
第7回	2/10 (土) 9:30~17:00	診断報告後の振り返り	最終報告会の結果報告と振り返り	全講師

◆経営診断実習

- ・診断先企業は第2回講義日（9/2）に発表します。
- ・初回訪問から最終報告会まで、約半年間にわたって、塾生自身が日程調整しながら経営診断に取り組みます。
- ・最終報告会は2024年1月までに終了する予定です。ただし、先方の都合により時期が変更となる場合があります。
- ・**最終報告会の実施をもって、当塾の全課程修了といたします。**